

こんなお悩みは ありませんか?

- ●商品・サービスが思うように売れない
- 労務トラブルを解消したい
- ●補助金申請の仕方がわからない
- ●即戦力人材を採用したい
- ●外国人技能実習制度を活用したい
- ●組織を活性化したい
- ●コストを削減したい
- ●税務調査の内容に納得がいかない
- ●顧問弁護士の意見に不満がある
- ●相続対策について知りたい

「経営サポートサービス」が 貴社のお悩みを解決します!

税理士・中小企業診断士等プロの専門家250名が、 ①資金調達: ワンストップで経営を支援します

人材採用・育成・人事制度まで支援し、 ②人材採用·育成: 外部人材の活用もコーディネートします

幅広い人脈を活用し、サービス導入の他、 ③販路拡大: アライアンス構築やコラボレーションを促進します

「経営サポートサービス」提供イメージ



ビジネス支援プラットフォーム



知見·人脈

(外部人材)

弊社

2課題の明確化

・リスクマネジメント ・補助金・助成金活用

・販路拡大

· 資金調達

・人材採用

事業承継

・労務問題

・人材育成(育成プログラム)

効果的な提案を行うとともに 専門チームを即時にコーディネートし、 全面的にバックアップしていきます。



ビジネスコーディネーター

パートナー企業

3企業連携 様々な業界と連携

·銀行/生保/損保

• 商計

・システム開発会社 ·人材紹介会社 [総務人事]

• 食品会社

• 飲食業界

·人材紹介会社[技術系]

·外部人材紹介会社

•不動産会社

·介護·福祉事業運営会社 · 外国人人材紹介会社 • 研修会社

·M&A関連会社

ファンド会社

・ゼネコン

・コスト削減サービス

・証券会社

課題の解決策を共に考えサポート 収益拡大を実現するアライアンス構築

「経営サポートサービス」主なカテゴリーと内容

△最適なご提案

日課題解決サポート

有益情報の提供・経営課題のヒアリング

●資金調達: 銀行融資・返済/助成金活用/事業再生/資金計画/資産の売却/税金知識 即戦略人材の採用/外国人技能実習生/管理職育成/後継者育成/健康経営 ●人材育成:

WEB構築・活用/販路拡大/組織活性化/新規事業/アライアンス構築/店舗展開・設計 ●売上向上: 事業承継(相続)/弁護士の紹介/M&A/補助金申請/労働問題/リスクマネジメント ●専 門 家:

経営サポートサービス運営事務局

(株式会社コーディネート・パートナーズ 担当:小手川)

〒105-0003 東京都港区西新橋1-2-9 日比谷セントラルビル14階

TEL.03-5532-8718 FAX.03-5532-8719 e-mail: tokyo-biz@cp-coordinate.jp

充実したサポート体制

各種専門家の他、一級建築士、WEBマーケッター、ライフプランナー等、 様々な業界の企業役職者など多数支援いたします。



司法書士 山口 里美

司法書士法人コスモ/代表社員: 東京:大阪・名古屋・札幌・仙台・岡山・ 広島・福岡に拠点展開し、全国対応が 可能。金融機関のローン設定を始め、 不動産、企業法務等の「登記」のスペ シャリスト。書籍、TV出演、金融機関、 企業様でのセミナー・講演 多数。



弁護士 **清水 三七雄**

清水三七雄法律事務所/代表弁護士:裁判に強い、裁判から逆算して契約書の作成をアドバイスできる弁護士。「コーポレートガバナンス」「契約書チェック等の企業法務」「遺言書作成、遺産分割協議等の相続案件」。



社労士 山口 **将司**

山口人事労務オフィス代表:株式会社キャリアアーキテクト代表取締役。大学卒業後、富士電機(株)人事勤労部門、その後、アクシスコンサルティングを経て、2011年人事労務オフィスを開業、2015年人材紹介業を開始。



中小企業診断士 山田谷 勝善

経営創研株式会社/取締役:企業 の成長のための経営戦略、事業計 画の策定、資金調達、経営課題の 解決、人材教育、業務プロセス改善、 経営管理など多岐にわたり支援。 著書は「発想の転換で現場改善食 品工場は宝の山」他30書籍以上。



税理士 加藤 吉郎

税理士のセカンドオピニオンを希望 する経営者を多数支援。「顧問税 理士の意見以外に他の税理士の意 見を聞きたい」「顧問税理士に言い づらいことを事前に相談したい」経 営者より絶大な人気。

●ご利用企業様からの声(抜粋)

- 弊社は新規事業を立ち上げましたが販路開拓 が進みませんでした。そこで販路拡大について相 談したところ、明確なターゲティングができ、営業 マンも自社の強みを理解し自信を持って提案する ようになりました。3ヵ月で15社のご紹介もいた だき、営業マンが継続訪問することで成約にもつ ながっています。
- これまでにも採用媒体を活用しましたが上手くいきませんでした。総務人事の即戦力人材について依頼したところ、3ヵ月はかかりましたが、希望の人材を採用できました。それまでは、週1回経営番頭という制度を活用し助かりました。
- 弊社は、甘味の製造を行っていますが、店舗を 初めて出し、店舗運営に迷っていた時に、厳しい指 摘をいただき、それを機会に考え方を変えて現在7 店舗になっています。専門家の意見は貴重です。
- ●連続赤字で、会社の閉鎖も考えていた時に、電話で勇気つけられて、調査に来ていただきました。 十分立ち直れることを数字で知ることができました。その後、幹部会に外部人材として参加いただき、即、黒字化できました。
- 弊社は、クリニックですが、知人の紹介で経営 サポートサービスへ連絡を取りました。簡易調査 をしていただき、「会社とはこういうものか」という

ことがわかり、目から鱗でした。おかげさまで、2 倍の規模に成長できました。

- 最も魅力に感じたのは身近な相談を専用メールで送ると24時間以内に回答があることです。急ぎの場合は電話でも丁寧に対応いただきました。弊社は海外視察の補助金と外国人労働者について相談しました。
- 顧問の税理士に相続について相談しましたが、具体的な対策がイメージできませんでしたので、相談したところ、専門家チーム(司法書士・税理士・弁護士)に真摯に対応いただきました。今では資金繰りや労働問題、土地有効活用まで相談しています。

Q

電話の相談の価格はいくらでしょうか。 調査、診断をすると価格はいくらでしょうか。

Α

電話相談・メール相談は無料です。 予め価格は提示いたします。リーズナブルな価格です。 0

商工会議所などの相談窓口や銀行系のシンクタンクとは どのように違うのですか。

A

ワンストップサービスです。多彩な専門家をすぐにアテンドし 対応させていただきます。新人が対応することはありません。 コンサルティング、経営番頭サービス、研修、調査・診断など、 メニューが多彩です。

ご相談の流れ 無料相談させていただき、具体的なご相談・ご依頼内容を確認した上で、最適な課題解決に向けた取組をさせていただきます。



ご相談を承ります。

メール、FAX、電話にてご連絡ください。 ★ご相談内容、ご面談希望日等ご連絡ください (2)

ご面談日を 設定いたします。

事前予約となります。

ご相談内容に応じ専門家のセッティングもいたします。

(3)

お客様に直接ご面談のうえ、 無料相談を行います。





