

CPコンサルタント内容

(株)コーディネート・パートナーズは良質な企業・専門家ネットワークの構築を通じ、企業の業績向上に必要な人脈構築に貢献すると共に、お悩み・経営課題に対し、全面的にバックアップいたします。

コース名称	内容	成果物	期待できる成果
究極の販路拡大・人脈構築ベーシックコース	<ul style="list-style-type: none"> ご希望の企業(決定権者)をご紹介します【人脈紹介】 将来に向けお付き合いの出来る人脈をご紹介します【人脈作り】 お取扱いの商品の販路拡大を支援します【販路拡大】 	<ul style="list-style-type: none"> ベストパートナーシート 経営課題解決に向けた対応シート 	<ul style="list-style-type: none"> 業績向上に向けた人脈の構築 販路拡大 経営課題解決に向けたネットワーク作り
究極の販路拡大・人脈構築プラチナコース	<ul style="list-style-type: none"> ご希望の企業(決定権者)をご紹介します【人脈紹介】 将来に向けお付き合いの出来る人脈をご紹介します【人脈作り】 お取扱いの商品の販路拡大を支援します【販路拡大】 紹介先とより親密関係になるための場の提供【食事会等】 営業担当者の新規開拓力向上に向けた支援・フォロー【営業部門売上アップ・営業力強化支援】 御社独自のネットワーク作りを企画・運営支援します【交流会企画】 	<ul style="list-style-type: none"> ベストパートナーシート 経営課題解決に向けた対応シート 営業担当者向けサクセスシート 交流会運営ノウハウ式資料 	<ul style="list-style-type: none"> 業績向上に向けた人脈の構築 販路拡大 経営課題解決に向けたネットワーク作り 新規開拓力の強化 営業ノウハウの社内共有化 交流会運営のノウハウ構築
営業職育成スクールコース	<ul style="list-style-type: none"> 集合研修・同行指導・個別指導 営業管理職の自己分析・適性検査 活動管理と分析、フィードバック 問題解決・目標達成のためのサクセスシートの活用 	<ul style="list-style-type: none"> 自己分析・適性検査 活動分析表 個人カルテ 	<ul style="list-style-type: none"> 営業職個人の客観的的自己分析 顧客へのアプローチ強化 クロージング力の強化 新規開拓力の強化 営業成績の向上
法人交流会企画・運営支援コース	<ul style="list-style-type: none"> 御社独自のネットワーク作りを企画・運営支援します 講演会・プレゼン等、講師・企業をご紹介します 交流会集客を支援します 交流会開催後のフォローをいたします 	<ul style="list-style-type: none"> 交流会運営ノウハウ 交流会趣旨書 交流会名簿 交流会案内文書 	<ul style="list-style-type: none"> 交流会運営ノウハウ構築 新規顧客の創出 営業職活動の活性化 御社独自ネットワークの構築
相続・事業承継対策コース	<ul style="list-style-type: none"> 今まさに相続が発生した相続人の支援【現在】 過去に相続のあった相続人のFP的支援【過去】 将来の相続対策・納税資金プランの支援【未来】 自社株の相続分散(株主・資本構成)の再構築支援 不動産(相続分散・相続対策)の集約支援 相続対策をふまえた不動産(土地・ビル)の有効活用支援 	<ul style="list-style-type: none"> 相続対策レポート コーディネーター一覧 	<ul style="list-style-type: none"> 遺産分割協議の取り纏め・不動産の相続登記・保険や預金の相続手続等によりも円満な遺産分割 無難な土地評価で高めの土地評価による相続税を払いすぎ還付 土地は売却か物納か・貸宅地の整理・債務の整理・遺産分割と遺言